

Институт стратегического анализа

РЫВОК В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ

Аналитический доклад

Москва | 2018

Авторы:

И.А. Николаев, доктор экономических наук

Т.Е. Марченко

Оглавление

Введение.....	3
1. Что такое экономический рывок.....	4
2. Как растет мировая экономика: страновой анализ.....	5
3. Рост по критериям экономического рывка.....	8
3.1. Развитые страны	8
3.2. Развивающиеся страны	9
4. За счет чего собираются обеспечить экономический рывок в России.....	13
Заключение	16
Приложение 1. Ирландия, Люксембург, Мальта, Греция	18
Приложение 2. Страны бывшего соцлагеря: Латвия, Литва, Эстония, Чехия, Словакия, Болгария, Хорватия.....	21
Приложение 3. Развивающиеся страны.....	22
Приложение 4: Уровень доходов населения и географическая принадлежность развивающихся стран с экономическим рывком.	32

Введение

Указом Президента Российской Федерации №204 от 7 мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» фактически установлено, что Россия должна осуществить прорыв (рывок) в своем развитии (это следует из преамбулы Указа, которая так и формулируется: «В целях осуществления прорывного научно-технологического и социально-экономического развития...»).

В Указе формулируются и критерии, по которым можно судить о прорыве: одной из национальных целей провозглашается «вхождение Российской Федерации в число пяти крупнейших экономик мира, обеспечение темпов экономического роста выше мировых при сохранении макроэкономической стабильности, в том числе инфляции на уровне, не превышающем 4 процентов». Ключевой ориентир здесь – это темпы экономического роста выше мировых.

Сразу встает множество вопросов в связи с таким определением национальной цели: достаточно ли желаемого превышения темпов экономического роста выше мировых для прорыва (рывка); какие темпы роста экономики и при каких условиях можно считать прорывными; какие страны и в какое время демонстрировали столь желаемое сегодня Россией прорывное экономическое развитие; в течение какого количества лет должно фиксироваться превышение темпов роста экономики над темпами роста мировой экономики, чтобы это могло считаться прорывным развитием и пр.

Ответы на эти и другие вопросы, конечно, хотелось бы иметь до постановки соответствующих задач. Однако так как это своевременно сделано не было, приходится определяться уже, если можно так сказать, «на марше». Это, конечно же, неправильно, однако в данном случае необходимо действовать по принципу «лучше поздно, чем никогда».

1. Что такое экономический рывок

Чтобы определиться с тем, что следует понимать под прорывным научно-технологическим и социально-экономическим развитием, необходимо для начала проинвентаризировать соответствующий понятийный аппарат, представленный в словарях.

Большой толковый словарь русского языка¹, к примеру, дает определение рывка, как «стремительное продвижение вперед в один прием». Правда, касается это спортсменов, туристов, воинских подразделений и пр. Про экономику там ничего нет. Другие словари (Ожегова, Ушакова) дают более далекие от нужного нам для понимания рывка определения.

С понятием «прорыва» примерно то же самое. Есть определение из словаря Лопатина («резкий, решительный поворот к лучшему»)², а есть «нарушение хода работы, ведущее к срыву выполнения задания, плана» (словарь Ефремовой)³.

Безусловно, такое понимание в целях данного Доклада явно не подходит, потому что «прорывное развитие» по Указу – это явно не то, что должно вести к срыву каких-то там заданий и планов (хотя по факту может именно так и получиться).

А вот что говорит перевод английского термина *breakthrough*:

открытие; прорыв; крупное достижение; шаг вперед в определённой области; важное научное открытие; техническое усовершенствование; важное открытие/достижение; новизна напр., технологии; сдвиг; перелом; выдающееся научно-техническое достижение; эпохальное достижение; технический прорыв; проникновение внутрь (через барьер любого рода); революционное открытие; инновационное решение.

Итого: прорывной – это быстро передвигающий вперед, с преодолением сдерживающих преград, к состоянию, характеризующемуся новизной.

Последнее определение вполне подходит для понимания того, что из себя представляет экономический рывок. Соответствующего определения, по понятным причинам, нельзя найти ни в одном словаре. Но понятно же, что это тоже быстрое продвижение вперед. Насколько быстрое? В течение какого времени? Пытаясь ответить на эти и сопутствующие вопросы, и следует определяться с тем, что можно считать экономическим рывком, а что никак не подходит под данное понятие.

¹ <http://gramota.ru/slovari/dic/?word=%D1%80%D1%8B%D0%B2%D0%BE%D0%BA&all=ex> третье значение

² www.вокабула.рф/словари/русский-толковый-словарь-лопатина/прорыв пятое значение

³ www.вокабула.рф/словари/толковый-словарь-ефремовой/прорыв четвертое значение

2. Как растет мировая экономика: страновой анализ

Обратимся к данным Международного валютного фонда (МВФ) по темпам роста мировой экономики. МВФ рассчитывает два показателя. Различие связано с необходимостью конвертации национальных валют для суммирования ВВП отдельных стран и получения объема ВВП мира с дальнейшим расчетом его темпов роста. Один из показателей основан на конвертации по рыночным обменным курсам, а другой – по обменным курсам по паритету покупательной способности. В некоторые годы эти показатели существенно разнятся. Например, в 2012 г. рост мировой экономики на основе конвертации по ППС составил 3,5%, а на основе конвертации по рыночным курсам только 2,5%.

Для данного исследования использовались данные по росту мировой экономики на основе конвертации по ППС, т.к. метод ППС призван давать оценки соотношения уровней жизни в странах более точно.

Посмотрим на статистику, какое количество стран имело темпы роста экономики выше мировых?

По данным МВФ в 2014 году (с 2015 МВФ уже дает оценки) из 193 стран, по которым собирается статистика, 133 страны имели темпы роста выше среднемировых, а за 2017 год, оценочно, - 79 стран (Рисунок 1). В течение двух лет 2016-2017 гг. 97 стран имели темпы роста выше мировых хотя бы за один год. За последние 10 лет (2008-2017 гг.) уже 168 стран из 193 в те или иные годы имели темпы роста экономики выше среднемировых. С 1980-го года все страны, по которым МВФ предоставляет статистику по темпам роста ВВП, хотя бы один год наращивали экономику с темпами роста выше среднемировых.

Таким образом, оценка рывка в экономике только с помощью факта превышения экономикой страны мировых темпов роста, свидетельствует о том, что в течение последних 38 лет каждая страна в мире имела такой факт в своей экономической истории. Можно ли в таком случае утверждать, что экономический рывок (или рывки) был (-и) у всех стран? Очевидно, что нет.

Все-таки, говоря про экономический рывок, имеют в виду что-то незаурядное, что действительно выделяет экономику страны в определенный период, что выводит страну на новый уровень экономического развития, к чему приходят в результате реформ, а не куда гарантированно попадают в тот или иной год регулярно не менее чем один раз в приблизительно треть века.

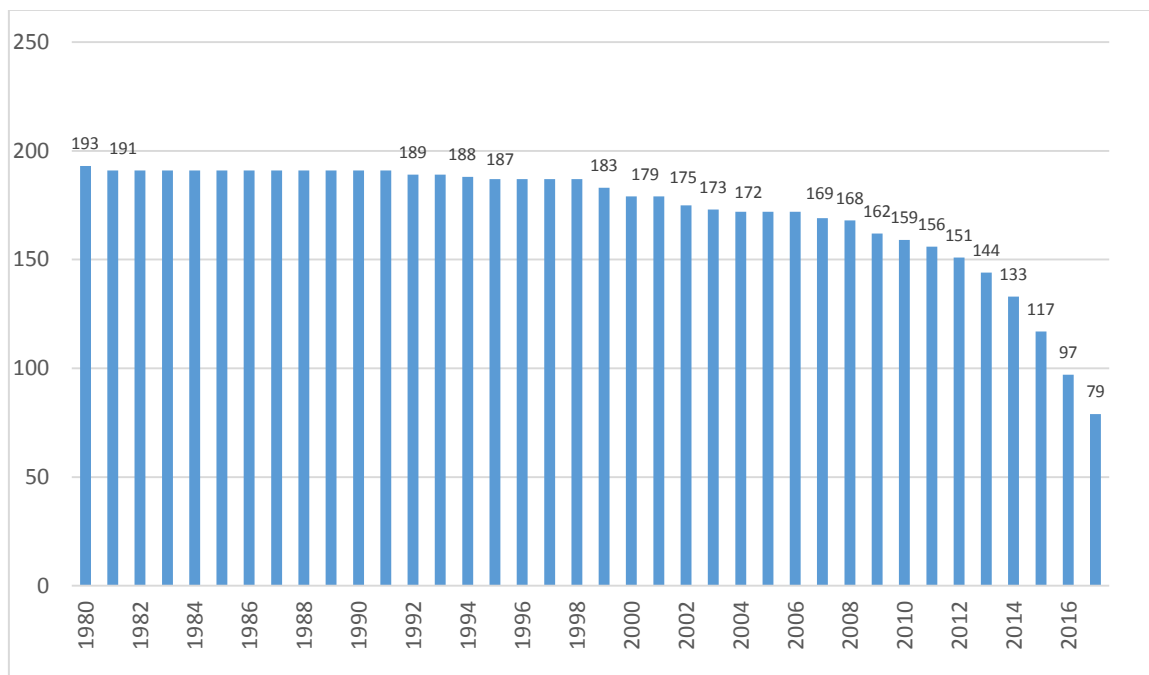


Рисунок 1 Количество стран (из 193), демонстрирующих темпы роста экономики выше среднемировых хотя бы в течение 1 года за период, начиная с года указанного по оси абсцисс и до 2017 года включительно.

Источник: МВФ, ФБК

Посмотрим на диаграмму (Рисунок 2) «Количество стран, имеющих темпы роста экономики выше среднемировых в течение определенного ряда лет подряд (ось абсцисс) за период с 1980 по 2017 гг.»

Все 38 лет подряд сохранялись темпы роста выше среднемировых только у Китая. Об экономическом чуде Китая широко известно и берет оно свое начало с 1978 года, когда было принято решение о переходе от плановой экономики к совмещению рыночного и планового типов экономических систем. Только за последние пять лет с 2014 года по 2018 год Китай поднялся в рейтинге глобальной конкурентоспособности с 23-го на 13-е место в мире. С 2017 года китайская экономика стала крупнейшей в мире (ВВП по ППС).

В течение 30 лет подряд темпы роста экономики, превышающие мировые, поддерживает Вьетнам. Эта страна также с начала 90-х гг. прошлого века стала переходить от социалистической системы ведения экономики к ее совмещению с рынком. И на протяжении последних 30 лет растет не только ВВП данной страны, но и многие экономические показатели: ВВП на душу населения, доля ВВП в мировом ВВП (удвоилась с 1990-го года), сбережения и инвестиции. Таким образом, в экономическом развитии Вьетнам также совершил настоящий рывок.

В течение 29 лет подряд темпы роста экономики превышали среднемировые в Бангладеш и Лаосе, 27 – в Камбодже, 23 – в Бутане, 21 – в Тайване, 20 – в Таджикистане и Туркменистане. Все эти страны нарастили свою долю в мировом ВВП по ППС за период роста. Это бедные быстро развивающиеся страны, но из всех этих стран только Таджикистан относится к группе стран (по классификации Всемирного банка) с низкими доходами. В Бангладеш, Бутане, Камбодже, Лаосе доходы ниже среднего, в Туркменистане – выше среднего и в Тайване – высокие.

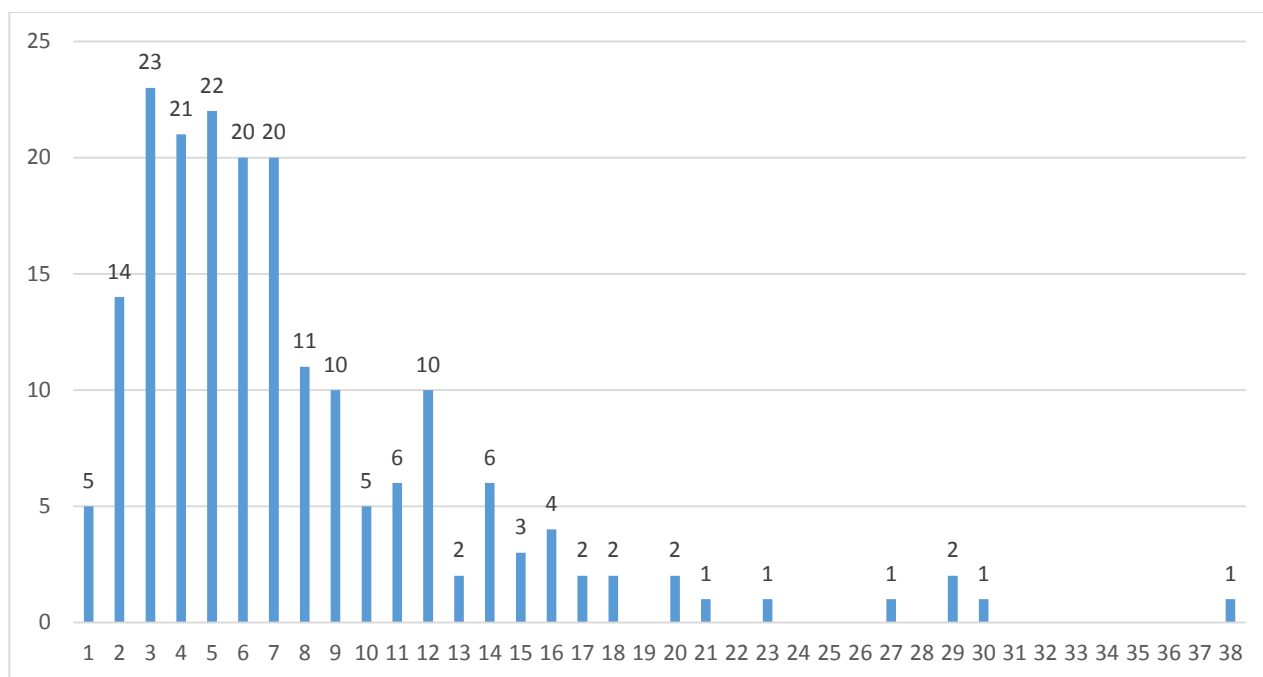


Рисунок 2 Количество стран, имеющих темпы роста экономики выше среднемировых в течение определенного ряда лет подряд, максимальная продолжительность из наблюдаемых, (ось абсцисс), за период с 1980 по 2017 гг.

Источник: МВФ, ФБК

При этом рост в развивающихся странах основывался на реформах. Например, в Индии после обретения независимости в 1950-м году экономика постоянно реформировалась. На 1980-е годы пришлось выполнение следующих задач: обеспечение населения питьевой водой и молоком; улучшение семян подсолнечника – «Золотая революция»; технологическая миссия – доступность телефонов; иммунизация и сокращение детской смертности; миссия грамотности (больше половины населения было неграмотным). В 1990-е гг. правительство Индии проводило три блока реформ: либерализация, приватизация и глобализация.

Не более 1 года подряд наблюдались темпы роста выше среднемировых за 1980-2017 гг. в 5 странах: Бельгии, Франции, Италии, Микронезии, Южном Судане. В эту группу стран попали развивающиеся страны мира – Микронезия (Соединенные Штаты Микронезии), с уровнем дохода ниже среднего, с 4 годами темпов роста выше мировых (4 раза по 1 году) и 13 годами выше нуля всего за 1980-2017 гг., и Южный Судан, с очень низким уровнем дохода, в котором положительные темпы роста наблюдались всего два года из 38 лет. Очевидно, что Южный Судан в тот год, когда показал темпы роста выше среднемировых – не вышел на качественно новую траекторию развития для себя. Микронезия за 1980-2017 гг. не нарастила свою долю в мировом ВВП: 1980 г. – 0,016% и 2016 г – 0,015%. Темпы роста ВВП на душу населения были ниже мировых. Рост экономики во многом был связан с поступлением безвозмездного финансирования со стороны США по Соглашению о свободной ассоциации. По этому соглашению США обязались предоставить на безвозмездной основе Микронезии финансирование на 1,3 млрд долл. США на период с 1986 по 2001 гг. Говорить об экономическом рывке в данной стране также не приходится. Становится очевидным, что **превышение темпами роста экономики страны мирового уровня не является достаточным условием для ее рывка**, по крайней мере, относительно развивающихся стран.

Что касается развитых стран со скромными показателями, то здесь наблюдается следующая картина. Бельгия и Италия демонстрировали уровень темпов роста выше среднемирового только в одном (1980) году за исследуемый период. Франция – в течение 3 лет: 1982, 1989, 1998. При этом данные страны демонстрировали положительные темпы роста: в течение 33 лет из 38 – Италия, 34 – Бельгия, 36 – Франция. Эти страны относятся к одним из наиболее развитых стран мира. Можно ли сказать, что они совершали экономический рывок в какие-то годы в период 1980-2017 гг.? Встает вопрос, либо эти страны не совершали экономического рывка за исследуемый период, либо для развитых стран экономический рывок достигается с меньшими темпами роста, нежели среднемировые. Эти страны находятся в середине рэнкинга глобальной конкурентоспособности: 26 место у Бельгии (из 63), 28 – у Франции, 44 – у Италии. В этих странах постоянно происходит поиск новых социально-экономических и технологических концепций, проводятся передовые исследования и разработки, совершенствуются экономические институты, внедряются новейшие технологии. Но все-таки для развитых стран должен устанавливаться свой критерий, который позволил бы определять, какие из них демонстрировали в те или иные годы экономический рывок.

Необходимо учитывать эффект базы - развитой экономике объективно труднее показывать высокие темпы экономического роста, так как многое уже достигнуто.

Страновой анализ темпов роста экономики в период 1980-2017 гг. свидетельствует о том, что только достижение страной темпов роста её экономики выше мировых (критерий по Указу Президента Российской Федерации №204 от 7 мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года») не может свидетельствовать о её прорывном экономическом развитии.

3. Рост по критериям экономического рывка

Так как простое превышение темпами роста экономики страны темпов роста мировой экономики не может являться критерием экономического рывка, встает вопрос о том, какие показатели все-таки могли бы быть таковыми. Изучение исследовательской отечественной и зарубежной литературы, документов международных организаций по данной теме свидетельствует о том, что данный вопрос до настоящего времени оставался не изученным. В связи с этим есть все основания утверждать, что настоящая работа Института стратегического анализа ФБК Grant Thornton является пионерной по данной теме.

Предлагается руководствоваться следующими критериями для определения стран, демонстрировавших экономический рывок:

- темпы роста ВВП более чем в 2 раза превышают средние темпы роста ВВП по соответствующей группе стран по уровню развития (развитые и развивающиеся страны);
- данное превышение темпов роста ВВП фиксируется не менее 3 лет подряд.

Более высокий критерий рывка для развивающихся стран и более низкий для развитых стран получается автоматически, если сравнивать значения темпов роста экономики в стране с темпами роста группы стран на аналогичной ступени развития. При этом сам критерий рывка устанавливается аналогично: двукратное превышение темпов роста ВВП по сравнению со средними темпами роста в странах с аналогичным уровнем развития. Таким образом, поскольку в развивающихся странах темпы роста экономики выше в среднем, чем в развитых, то и количественный критерий двукратного превышения темпов роста над средним по группе – тоже получается выше для развивающихся стран и ниже для развитых.

Использование данных критериев позволит определить страны, которые в те или иные периоды времени демонстрировали по-настоящему прорывное экономическое развитие, то есть совершали то, что можно назвать «экономическим рывком».

3.1. Развитые страны

По группе развитых стран средние темпы прироста колебались от -3,4% в 2009 г. до 4,9% в 1984 г. и почти столько же (4,8%) в 1988 г. (Рисунок 3). За весь период в среднем темпы прироста составили 2,5%.

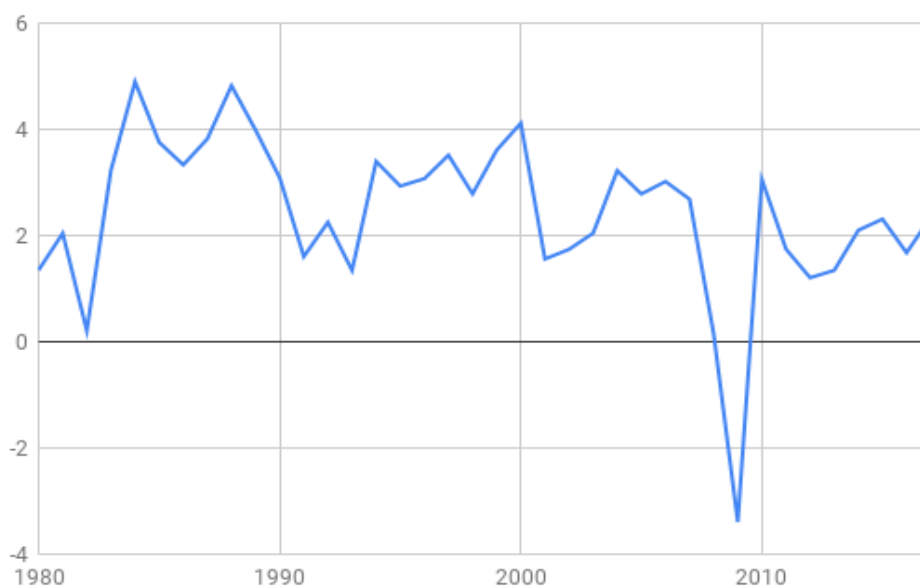


Рисунок 3 Средние темпы прироста ВВП по группе развитых стран в 1980-2017 гг.,%

Источник: МВФ

Среди развитых стран не менее 3 лет подряд развивались с темпами роста выше средних по группе более чем в 2 раза 11 стран (Табл. 1).

Таблица 1 Развитые страны, достигшие темпов роста ВВП выше средних по их группе более чем в 2 раза не менее 3 лет подряд в течение 1980-2017 гг.

Страна	Всего лет с темпами роста выше 2-кратных по группе	Максимум лет подряд с темпами роста выше 2-кратных по группе	Максимальные годовые темпы роста за рассмотренный период (%)	Среднегодовые темпы прироста (%)	Накопленные темпы роста за рассматриваемый период	Данные с года:	Накопленные темпы роста по группе в среднем за аналогичный период по 2017 г (%)
Ирландия	17	8	126	4,7	572	1980	248
Люксембург	15	3	110	4,0	457	1980	248
Болгария	13	9	107	1,2	160	1980	248
Литва	13	8	111	4,1	245	1996	158
Латвия	11	7	112	3,0	208	1993	170
Эстония	10	4	112	3,7	237	1994	168
Словакия	10	5	111	4,1	261	1994	168
Мальта	8	6	108	3,2	171	2001	134
Чехия	6	5	107	2,5	173	1996	158
Хорватия	5	3	107	2,0	163	1993	170
Греция	5	3	106	0,8	136	1980	248

Источник: МВФ, ФБК

Среди развитых стран наибольшее число лет с темпами роста, более чем в два раза превосходящими средние темпы роста по группе развитых стран, наблюдалось в Ирландии и Люксембурге. Эти страны выделяются среди прочих и высокими средними темпами роста в рассмотренный период.

Решающими факторами экономического рывка в развитых странах стали:

- низкая налоговая нагрузка;
- развитие сферы услуг;
- конкурентоспособная (невысокая) оплата труда;
- высококвалифицированная рабочая сила (в т.ч. знание английского языка);
- экспортная ориентация несырьевого сектора;
- привлекательность для капитала (высокий уровень доверия со стороны зарубежных инвесторов);
- стабильная экономика;
- отсутствие неблагоприятных геополитических факторов.

3.2. Развивающиеся страны

Средние темпы прироста в группе развивающихся стран за рассмотренный период составляли 4,5% (для сравнения: в развитых, как было отмечено ранее, 2,5%). Наименьшие средние темпы прироста

по развивающимся странам наблюдались в 1982 году - 1,2%, наибольшие - в 2007 году - 8,5% (Рисунок 4). Локальные минимумы достигались в 1992 г. (2,3%), 1998 г. (2,3%) и 2009 г. (2,8%).



Рисунок 4 Средние темпы прироста ВВП по группе развивающихся стран в 1980-2017 гг., %

Источник: МВФ

Всего за 1980-2017 гг. экономический рывок, определенный как двойные по сравнению со всей группой развивающихся стран темпы роста экономики на протяжении не менее 3 лет, наблюдался в 43 странах, разбросанных по всем географическим регионам планеты.

Таблица 2 Развивающиеся страны, достигшие темпов роста ВВП выше средних по их группе более чем в 2 раза не менее 3 лет подряд в течение 1980-2017 гг.

Страна	Всего лет с темпами роста выше 2-кратных по группе	Максимум лет подряд с темпами роста выше 2-кратных по группе	Максимальные темпы роста за рассмотренный период (%)	Средне-годовые темпы прироста (%)	Накопленные темпы роста за рассмотренный период	Данные с года:	Накопленные темпы роста по группе в среднем за аналогичный период по 2017 г (%)
Китай	18	9	115	9.5	3 193	1980	535
Экваториальная Гвинея	17	13	248	13.7	13 366	1980	535
Корея	16	16	113	6.1	937	1980	535
Мальдивы	15	6	126	7.3	1 437	1980	535
Сингапур	13	5	115	6.3	1 036	1980	535
Малайзия	12	8	110	5.8	850	1980	535
Белиз	11	7	122	5.0	647	1980	535
Катар	11	6	130	5.4	751	1980	535
Сирия	11	4	113	3.4	350	1980	535
Тайвань	11	5	113	5.6	803	1980	535
Таиланд	11	4	113	5.2	674	1980	535
Уганда	11	4	110	5.3	715	1980	535
Руанда	11	4	125	4.0	441	1980	535
Туркменистан	11	6	120	7.0	545	1993	368
Бутан	10	4	120	7.3	1 473	1980	535
Ботсвана	10	4	123	6.2	969	1980	535
Вьетнам	10	5	110	6.3	1 031	1980	535
Албания	9	3	113	2.5	260	1980	535
Индия	9	4	110	6.3	1 019	1980	535

Страна	Всего лет с темпами роста выше 2-кратных по группе	Максимум лет подряд с темпами роста выше 2-кратных по группе	Максимальные темпы роста за рассмотренный период (%)	Среднегодовые темпы прироста (%)	Накопленные темпы роста за рассмотренный период	Данные с года:	Накопленные темпы роста по группе в среднем за аналогичный период по 2017 г (%)
Ливан	9	3	144	2.2	228	1980	535
Гонконг	9	5	113	4.7	567	1980	535
Индонезия	9	7	110	5.5	756	1980	535
Мозамбик	9	4	127	5.4	730	1980	535
Кабо Верде	8	4	112	5.1	667	1980	535
Ангола	8	4	123	4.4	515	1980	535
Антигуа и Барбуда	8	4	113	3.6	379	1980	535
Оман	8	6	117	5.1	661	1980	535
Монголия	7	4	117	4.6	546	1980	535
Папуа Новая Гвинея	7	3	118	3.5	373	1980	535
Сент-Люсия	7	3	113	2.9	293	1980	535
Турция	7	3	111	4.5	533	1980	535
Азербайджан	6	3	135	4.5	300	1993	368
Камерун	6	3	117	3.3	338	1980	535
Кувейт	6	3	183	1.9	208	1980	535
Пакистан	6	4	109	4.9	616	1980	535
Тонга	6	5	144	3.7	395	1980	535
Армения	5	3	115	5.1	347	1993	368
Мьянма	5	5	114	9.1	574	1998	317
Эритрея	4	3	121	3.7	250	1993	368
Зимбабве	4	4	116	-0.5	92	1999	303
Аргентина	3	3	110	1.9	203	1980	535
Босния и Герцеговина	3	3	123	4.7	264	1997	270
Гайана	3	3	108	1.7	191	1980	535

Источник: МВФ. Расчеты ФБК

Группа этих стран весьма разнообразна. В этой группе присутствует и Китай, одна из наиболее активно развивающихся стран. И здесь же, например, Зимбабве, где даже средние темпы роста за рассмотренный период колеблются около 0%.

Развивающиеся страны будут рассмотрены по географическому признаку (Приложение 3), т.к. их экономический рост во многом обуславливается этим положением и соответствующим наличием природных ресурсов, туристическим потоком, региональными особенностями ведения хозяйствования.

Понятно, что в подавляющем большинстве этих стран периоды быстрого экономического развития были предопределены эффектом низкой базы. Эти рывки не привели и не могли привести к экономическому процветанию этих государств. Слишком велико было и для многих остается их экономическое отставание, слишком много еще надо сделать, чтобы рыночные институты хозяйствования функционировали устойчиво и эффективно. Тем не менее, формализованный подход обязывал выделить эти страны среди других, что и было сделано.

Решающими факторами экономического рывка в развивающихся странах стали:

- постепенное проведение либерализации экономики с учетом национальных особенностей, проведение рыночных реформ, снижение политизации экономики;
- привлечение иностранных инвестиций в наиболее перспективные отрасли экономики (льготы);
- экспортная ориентация приоритетных отраслей экономики (невысокая оплата труда, низкий курс национальной валюты);
- формирование системы равномерного распределения доходов внутри страны;
- импорт передовых технологий;

- повышение квалификации работников;
- продвижение в структурном реформировании экономики от сельского хозяйства к промышленности, повышение технологичности промышленности и развитие сферы услуг.

Это не означает, что все эти факторы задействовались для совершения экономического рывка во всех 43 странах. В каких-то странах в большей степени использовались для обеспечения ускоренного экономического развития одни факторы, в каких-то другие. Тем не менее попытка выделить то главное, что позволило достичь успехов, привела именно к такому перечню.

Следует, по-видимому, допустить и то, что в каких-то странах, попавших в перечень, по факту даже и не было никакого экономического рывка, потому что несовершенство национальной статистики привело к искажению данных. Тем не менее, строгое следование предложенным критериям привело к формированию именно такого представленного выше перечня развивающихся стран, демонстрировавших в разные периоды своей истории экономический рывок.

4. За счет чего собираются обеспечить экономический рывок в России

Как будут достигаться национальные цели России, зафиксированные в майском (2018 года) «суперуказе» президента, в том числе главная экономическая из них – вхождение России в пятерку крупнейших экономик мира с темпами роста выше мировых – сформулировано в «Основных направлениях деятельности Правительства Российской Федерации на период до 2024 г.».

Для ускорения темпов экономического роста необходимо добиться:

- повышения экономической активности населения и увеличения рабочей силы;
- повышения качества инвестиций в основной капитал и увеличения их объема до 25% доли в ВВП.

Для экономического роста также необходимо:

- улучшение инвестиционного климата (снятие нормативных ограничений при ведении бизнеса, реформа контрольно-надзорной деятельности, содействие развитию конкуренции, совершенствование корпоративного законодательства, повышение эффективности госсектора);
- развитие инфраструктуры (транспортной и энергетической);
- формирование доверительной среды и развитие конкуренции на финансовом рынке, поддержание финансовой стабильности и пр.;
- повышение производительности труда и эффективности функционирования рынка труда;
- создание условий для развития малого и среднего предпринимательства;
- повышение конкурентоспособности продукции отечественного производства на мировых рынках, активное развитие экспорта услуг.

Важную информацию о том, за счет чего собираются добиться экономического рывка, дают ключевые прогнозные параметры (Таблица 3) на период до 2024 года. Безусловно, это рост инвестиций в основной капитал: скачкообразно, начиная с 2020 года, когда прирост инвестиций должен составить 7,6%, а потом не менее 6% ежегодно.

Экономический рост, как ожидается, должен способствовать росту заработных плат, что позволит решить проблему бедности населения.

Увеличить долю инвестиций в основной капитал в ВВП до 25% в 2024 году правительство намерено, внедряя:


- стабильные налоговые условия;
- предсказуемое тарифное регулирование;
- снижение условно-процессуальных рисков предпринимательской деятельности;
- завершение реформы контроля и надзора;
- развитие конкуренции;
- снижение доли государства в экономике.

К числу приоритетных направлений инвестирования, прежде всего, относятся развитие транспортной и энергетической инфраструктуры, внедрение критических технологий, а также технологий в сфере искусственного интеллекта и блокчейна, цифровизация экономики, стимулирование импортозамещения.

Согласно проекту федерального закона «О защите и поощрении капиталовложений» инвесторы, которые будут осуществлять крупные капиталовложения, смогут на определенный срок (6 или 12 лет в зависимости от суммы капиталовложений и реинвестирования прибыли) быть защищены от

изменений налогов, тарифов, платежей и сборов, если таковые будут ухудшать инвестиционный климат.

Таблица 3 Ключевые прогнозные параметры

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
 ВВП % к предыдущему году	1,8	1,3	2,0	3,1	3,2	3,3	3,3
 Инвестиции в основной капитал % к предыдущему году	2,9	3,1	7,6	6,9	6,6	6,4	6,1
 Безработица % от рабочей силы	4,8	4,8	4,7	4,7	4,6	4,6	4,6
 Инфляция в среднем за год, % к предыдущему году	3,4	4,3	3,8	4,0	4,0	4,0	4,0
 Нефть «Юралс» долл. США за баррель, в среднем за год	69,6	63,4	59,7	57,9	56,4	55,1	53,5
 Валютный курс рублей за долл. США, в среднем за год	61,6	63,9	63,8	64,0	64,7	66,3	68,0

Цветом выделены изменения по сравнению с июнем

Источник: Минэкономразвития России, сентябрь 2018 г.

В конце сентября 2018 года были составлены списки социально значимых проектов, вкладываться в которые на выгодных условиях будет предложено бизнесу. В списке 394 проекта общей стоимостью 11,5 трлн руб. – от лесного хозяйства до ядерной медицины, большая часть вложений предположительно будет частными. Наибольшая часть вложений предусмотрена в инфраструктуру - более 10 трлн руб., в металлургию и угольную промышленность (преимущественно в алюминиевую отрасль) - 467,4 млрд руб., на ТЭК - 60 млрд руб. В качестве льгот предусматриваются: субсидирование процентной ставки по кредитам, субсидии, снижение таможенных платежей, льготы по земельному и имущественному налогам, льготное финансирование по правительственным программам и др.

В конце сентября 2018 года Правительство утвердило Комплексный план развития магистральной инфраструктуры на ближайшие 6 лет. Он включает порядка 200 проектов по строительству скоростных магистралей, аэропортов, автомобильных и железных дорог на сумму более 6 трлн рублей, из которых порядка 2,3 трлн будут вноситься из федерального бюджета, а порядка 3 трлн - частные инвестиции. Самым крупным проектом является проект по реконструкции и строительству дорог по маршруту Европа - Западный Китай, оцениваемый более чем в 1 трлн руб. инвестиций.

Строительство платной трассы Москва – Нижний Новгород – Казань, протяженностью более 700 км, оценивается в порядка 550 млрд руб., 7.0% будет финансироваться государством. Эта дорога может стать первым шагом по выполнению поручения президента – строительства к 2024 г. транспортного коридора Европа – Западный Китай. Оценка общей стоимости дорожного проекта Европа – Западный Китай для России составляет около 1 трлн руб., из которых 825 млрд руб., как предполагается, будут бюджетными. Протяженность транспортного коридора составит более 8 тысяч км и пройдет еще и по территории Белоруссии, Казахстана, Китая.

Также проектом с существенными инвестициями станет реконструкция автомагистрали М7 "Волга", предполагаются государственные инвестиции более 350 млрд руб. Есть несколько проектов строительства мостов через крупные реки (Волга, Лена и др.). Утверждены проекты развития Мурманского транспортного узла, портов Азово-Черноморского бассейна, реконструкция трассы М5 и др. Предусмотрен и проект строительства Сахалинского моста, стоимостью более 500 млрд руб., но

госучастия в нем не предполагается. Главным критерием отбора проектов Минэкономразвития является улучшение транспортной связи крупных агломераций. Включение и исключение проектов из магистрального плана продолжается.

Инвестиции – это хорошо, но встает вопрос: будет ли этого достаточно, даже если удастся обеспечить необходимые объемы финансирования? И здесь важно соотнести приоритеты правительства с факторами экономического рывка в развитых и развивающихся странах (России, на самом деле, ввиду реальности её экономического развития, необходимо учитывать опыт и той и другой группы стран).

Следует признать: Россия в ближайшие годы не обеспечит низкую налоговую нагрузку, привлекательность для иностранного капитала, отсутствие неблагоприятных геополитических факторов (все факторы для развитых стран). Также не следует рассчитывать и на привлечение иностранных инвестиций в наиболее перспективные отрасли экономики, большую экспортную ориентацию приоритетных отраслей, импорт передовых технологий.

В отсутствие таких ключевых факторов обеспечения ускоренного экономического роста рассчитывать на экономический рывок не стоит. Цель – войти к 2024 году в число пяти крупнейших экономик мира, обеспечив темпы экономического роста выше мировых, – достигнута не будет.

Заключение

1. Указом Президента Российской Федерации №204 от 7 мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» фактически установлена задача осуществить в ближайшие годы рывок в экономическом развитии. Однако критерии, по которым можно судить о таком рывке, - вхождение Российской Федерации в число пяти крупнейших экономик мира при обеспечении темпов экономического роста выше мировых – не являются обоснованными. Об этом свидетельствует мировой опыт: достижения темпов экономического роста выше мировых для прорывного экономического развития недостаточно.
2. Предлагается руководствоваться следующими критериями для определения стран, демонстрировавших экономический рывок:
 - темпы роста ВВП более чем в 2 раза превышают средние темпы роста ВВП по соответствующей группе стран по уровню развития (развитые и развивающиеся страны);
 - данное превышение темпов роста ВВП фиксируется не менее 3 лет подряд.

Использование данных критериев позволяет определить страны, которые в те или иные периоды времени демонстрировали по-настоящему прорывное экономическое развитие, то есть совершали то, что можно назвать «экономическим рывком».
3. Среди развитых стран экономический рывок в последние десятилетия, в те или иные годы с 1980 года, демонстрировали: Ирландия, Люксембург и др. страны (всего 11 стран).
4. В группе развивающихся стран экономический рывок в последние десятилетия осуществили 43 страны (общее количество развитых и развивающихся стран – 193), в том числе: Китай, Экваториальная Гвинея, Республика Корея и др. страны.
5. Среди факторов, обеспечивших экономический рывок в группе развитых стран, выделяются:
 - низкая налоговая нагрузка;
 - развитие сферы услуг;
 - конкурентоспособная (невысокая) оплата труда;
 - высококвалифицированная рабочая сила (в т.ч. знание английского языка);
 - экспортная ориентация несырьевого сектора;
 - привлекательность для капитала (высокий уровень доверия со стороны зарубежных инвесторов);
 - стабильная экономика;
 - отсутствие неблагоприятных геополитических факторов.
6. Факторы, обеспечившие экономический рывок среди развивающихся стран:
 - постепенное проведение либерализации экономики с учетом национальных особенностей, проведение рыночных реформ, снижение политизации экономики;
 - привлечение иностранных инвестиций в наиболее перспективные отрасли экономики (льготы);
 - экспортная ориентация приоритетных отраслей экономики (невысокая оплата труда, низкий курс национальной валюты);
 - формирование системы равномерного распределения доходов внутри страны;
 - импорт передовых технологий;
 - повышение квалификации работников;

- продвижение в структурном реформировании экономики от сельского хозяйства к промышленности, повышение технологичности промышленности и развитие сферы услуг.
7. В соответствии с «Основными направлениями деятельности Правительства Российской Федерации на период до 2024 года» главными факторами экономического роста определены:
- повышение экономической активности населения и увеличение рабочей силы;
 - повышение качества инвестиций в основной капитал и увеличение их объема до 25% доли в ВВП;
 - улучшение инвестиционного климата;
 - развитие инфраструктуры (транспортной и энергетической);
 - формирование доверительной среды и развитие конкуренции на финансовом рынке, поддержание финансовой стабильности и пр.
 - повышение производительности труда и эффективности функционирования рынка труда
 - создание условий для развития малого и среднего предпринимательства
 - повышение конкурентоспособности продукции отечественного производства на мировых рынках, активное развитие экспорта услуг.

Ключевой фактор – инвестиции.

8. То, за счет чего собираются достичь рывка в России в период до 2024 года, не способно обеспечить ускоренное экономическое развитие. Только роста инвестиций в основной капитал для этих целей – недостаточно (к тому же целый ряд масштабных инвестпроектов не представляются достаточно обоснованными). Важно учитывать, что в России по тем или иным причинам не будет в ближайшие годы задействоваться ряд факторов, которые обеспечили экономический рывок в ряде развитых и развивающихся стран (низкая налоговая нагрузка, привлекательность для иностранного капитала, отсутствие неблагоприятных геополитических факторов, привлечение иностранных инвестиций в наиболее перспективные отрасли экономики, большая экспортная ориентация приоритетных отраслей, импорт передовых технологий). Санкционное противостояние, замедление мировой экономики (а то и переход её в кризис), недостаточно высокие цены на нефть – будут дополнительными негативными факторами для российской экономики.
9. Экономического рывка в России в период до 2024 года – не будет.

Приложение 1. Ирландия, Люксембург, Мальта, Греция

Ирландия суммарно более 17 лет за исследуемый период (38 лет) достигала темпов роста в два раза выше, чем средние по развитым странам, и наибольшая продолжительность таких темпов роста составила 8 лет подряд в 1995-2002 гг., а также еще 3 года в 2014-2016 гг. Максимальные годовые темпы роста в Ирландии за рассматриваемый период составили 126%, средние темпы прироста 4,7%, а накопленные за 38 лет - 572%.

Второй страной по числу лет с темпами роста экономики, превосходящими средние по развитым странам в два раза, является **Люксембург**: 15 лет, в том числе трехлетний период с 1998 по 2000 гг. Максимальные годовые темпы роста в Люксембурге за рассматриваемый период составили 110%, средние темпы прироста – 4,0%, а накопленные за 38 лет – 457%.

Высокими средними темпами роста выделяются и Литва (4,1%) и Словакия (4,1%), хотя данные имеются только с середины 90-х гг.

Наиболее слабым государством по рассмотренным показателям среди развитых стран стала **Греция**. За весь период с 1980 года максимальные годовые темпы роста составили 106%, накопленные 136% (в среднем по группе за этот же период – 248%). Среднегодовые темпы прироста составили всего лишь 0,8%. За рассмотренный период в Греции только в течение 5 лет был рост, более чем в два раза превосходящий темпы роста в среднем по развитым странам, максимально период такого роста длился 3 года подряд.

Так что лежало в основе экономического рывка этих стран?

Наиболее развитые страны: Ирландия, Люксембург

ИРЛАНДИЯ (1995-2002 гг.; 2014-2016 гг.). Высокие темпы роста экономики в Ирландии фиксировались с начала 90-х гг., а в 1995 г. они перешли двукратную планку по сравнению со средними темпами роста в группе развитых стран. Среди факторов, которые определили экономический успех страны, следует выделить: ответственную бюджетную политику; активную инновационную политику; значительные прямые иностранные инвестиции; большую долю внешней торговли в экономике; широкое внедрение принципов социального партнерства; благоприятную демографическую ситуацию.

Ряд социально-экономических реформ позволил преодолеть бюджетный дефицит. В последующие годы сбалансированный бюджет полностью отвечал требованиям бюджетной стабильности. Положительный вклад в финансовую стабильность госфинансов вносит и создание в 1999 г. Национального пенсионного резервного фонда, куда ежегодно перечисляются средства в размере 1% от ВВП, и есть и другие источники поступлений (в частности, приватизационные доходы). Что касается налогов, то в 2003 году, по оценкам ОЭСР, налоги на доходы в Ирландии составляли 28% ВВП, и это был самый низкий показатель среди 15 стран ЕС, где в среднем этот показатель равен 40%. Снижение налогового бремени было осуществлено посредством снижения как корпоративного (на 2003 г. – 12,5% для дохода с торговли во всех отраслях), так и подоходного налогов (на 2003 г. от 20% до 42%).

В 1999 г. был принят Национальный план развития Ирландии на 2000-2006 годы, который приоритетным направлением госинвестирования определил развитие инфраструктуры, удовлетворяющей современным требованиям. За этот период было выделено 52 млрд евро (в ценах 1999 г.). В 1990-е гг. инвестиции в транспортную инфраструктуру также были велики.

Ирландия существенно увеличила госрасходы на исследования и разработки. На 2005 г. доля таких расходов составляла 1,2% ВВП, что было ниже среднеевропейского уровня в 1,9%, но отмечалась положительная динамика этого показателя в Ирландии. В Плане Национального Развития на 2000-2006 гг. было выделено 2,5 млрд евро на такие расходы, что было в 5 раз выше по сравнению с предыдущим периодом (1994-1999 гг.).

Ключевым фактором роста в 2005 году оставался экспорт. В 2004 году доля экономики Ирландии в мире составляла 0,3%, а доля ирландского экспорта – 2,2%. В 2005 г. экспорт товаров и услуг

составил 80% ВВП. Ирландия лидировала среди стран ненефтяных экспортеров. Экспорт промышленной продукции составил 85% от произведенного. При этом иностранные компании экспортировали 95% произведенной в Ирландии продукции, а ирландские – только 43%.

Ирландская экономика широко представлена транснациональными компаниями. При этом они достаточно крепко срослись с национальной экономикой и в период мирового спада 2001-2003 гг. не вышли и даже не сократили существенным образом своего участия в ирландской экономике, стали ее стабильным элементом. Ирландия – одна из наиболее глобализированных экономик мира, очень конкурентоспособная как по состоянию бизнес-среды, так и по уровню квалификации работников. После мирового экономического кризиса 2008-2009 гг. рейтинг глобальной конкурентоспособности Ирландии опустился с 22 до 29 места (2010 г.), но к 2016 г. он снова поднялся к уровню 23-й страны в мире.

Прямые иностранные инвестиции в Ирландию высоки. Они обеспечивают существенное число рабочих мест, распространение передовых технологий, перенятие лучшей международной практики и совершенствование навыков ирландских рабочих. Согласно данным ОЭСР, в 2004 г. суммарный объем прямых иностранных инвестиций в Ирландию составил 125% ВВП – второе значение среди стран ОЭСР после Люксембурга. Одной из особенностей прямых иностранных инвестиций в Ирландию является активное участие в нем США. Для США Ирландия 4-я страна по объемам инвестирования после Канады, Англии, Люксембурга. США открыли в Ирландии более 500 предприятий с численностью занятых более 90 тыс. человек.

Значителен и поток инвестиций из Ирландии в другие страны – 40% ВВП, из которых более половины приходилось на Англию и США, инвестиции концентрировались в гостиничной, строительной и энергетической сферах экономики. Эти инвестиции также стимулировали обмен опытом и еще более глубокое внедрение в глобальную экономику, что в свою очередь помогало переходить к таким видам производства, где более высока добавленная стоимость.

Демографическая ситуация в Ирландии также была переломлена с убыли населения на прирост, как за счет иммиграции, так и за счет естественного прироста населения. Молодое население в возрасте до 25 лет составляло в 2005 году более 40%, а пожилые люди старше 65 лет составляли наименьшую долю в населении среди стран Европы. С 1985 по 2003 год доля населения с высшим образованием выросла с 11% до 57%. Для выпускников были запущены программы по созданию новых рабочих мест и трудоустройству. Национальный Фонд Науки Ирландии вырос с 2001 по 2005 гг. в 12 раз до 121 млн. евро. Инновационный Партнерский Фонд Ирландского Предпринимательства обеспечивал взаимосвязь исследовательских институтов и компаний с целью проведения коммерческих исследований.

Среднегодовой рост производительности труда (8%) в 90-х гг. был почти в два раза выше, чем в США и в среднем по Европе. К концу 90-х гг. соотношение зарплат и производительности снизился до половины такового по сравнению с основными торговыми партнерами Ирландии, что существенно повысило конкурентоспособность ирландской рабочей силы. Производительность труда на конец 2004 года в Ирландии превышала таковую в США, Германии, Люксембурге и др. странах.

В 2015 году рост экономики Ирландии достиг мирового рекорда – 126,3%. Главным фактором роста стали прибыли и активы ТНК, которые массово переносили свои офисы в Ирландию ввиду низкого корпоративного налога - 12,5%. Только за 2014 год активы ТНК в Ирландии выросли на треть.

ЛЮКСЕМБУРГ (1998-2000 гг.). Экономика Люксембурга выросла в 1998 г на 6,5%, а в 1999 и 2000 гг. на 8,4% ежегодно. Высокие темпы экономического роста наблюдались в этой стране практически на протяжении всех последних десятилетий. В основе такого роста экономики лежал переход от традиционных отраслей экономики к «новой экономике».

Если еще в 60-х гг. XX века главной отраслью Люксембурга являлась металлургия, то к новому веку сфера услуг занимала уже 90% всей экономики. Низкая налоговая нагрузка привлекла иностранные банки, которых в 1999 г. насчитывалось 210 с общими активами в 672 млрд. евро. Вклад финансовой системы в ВВП составлял 10%. Также большую прибыль приносил и туризм – его доля в ВВП 6% - самая большая среди стран ЕС. Значимую роль играет развитая транспортная система, включая систему нефтепроводов, связывающая международный порт Мертерт, где ведется в том числе и перегрузка нефтепродуктов и стальных грузов, с другими странами Европы.

В конце 90-х и начале 2000-х Люксембург снижал налоговую нагрузку, как подоходный, так и корпоративный налог, что привлекло и дополнительную рабочую силу и бизнес в страну.

Экономика Люксембурга также ориентирована на экспорт. Отношение объема экспорта к ВВП составило 40% в 1999 г.

Таким образом, основным фактором-драйвером роста экономики Люксембурга выступило низкое налогообложение, которое в совокупности с наличием квалифицированных кадров, соответствующей инфраструктуры и доверием к стране со стороны инвесторов, привлекло в Люксембург активы международных финансовых компаний, а также позволило экспортировать конкурентоспособные товары и услуги нефтегазового сектора.

МАЛЬТА (2012-2017 гг.). Правительство Мальты предоставило иностранным инвесторам налоговые льготы и выгодные финансовые условия, что привлекало в страну промышленный и финансовый капитал. В промышленности исторически развита отрасль судостроения и судоремонта, что ввиду высококвалифицированного труда в этой сфере позволяло обслуживать потребности других стран. Также привлекли в страну инвесторов хорошо развитая сфера телекоммуникаций, использование английского языка в качестве государственного, включая законодательство. Мальта зависима от импорта продовольствия и сырья, но в тоже время поставляет на международный рынок оборудование, текстиль и другую продукцию. Финансовая система Мальты в целом пережила мировой кризис 2008-2009 гг. без потрясений, демонстрировала стабильность, что привлекло в страну в последующие годы дополнительные иностранные инвестиции. Также рост занятости в сфере услуг, создание новых рабочих мест, рост вовлеченности женщин в сферу занятости и сравнительно недорогой труд (относительно других стран ЕС) внесли свой вклад в рост ВВП.

Переориентация экономики на сферу услуг, в том числе финансовых, стало драйвером экономического роста на Мальте.

ГРЕЦИЯ (2001-2003 гг.). Это был период первых лет после вступления Греции в Еврозону (в 2001 году), когда бюджет был сбалансирован и появилась возможность получать более дешевые кредиты. Все это, а также подготовка к проведению летних Олимпийских игр в Афинах в 2004 году и увеличившийся поток иностранных инвестиций, привело к повышенным темпам роста в экономике. Со снижением собираемости налогов к середине 2000-х и с выявлением факта фальсификации финансовой отчетности государством, ситуация в стране существенно изменилась: в 2005 г. темпы роста снизились до близких к нулю, в 2008 году стали отрицательными и далее не выходили из зоны отрицательных или близких к нулю значений вплоть до 2017 года.

Приложение 2. Страны бывшего соцлагеря: Латвия, Литва, Эстония, Чехия, Словакия, Болгария, Хорватия.

Обращает на себя внимание тот факт, что среди всех попавших в список развитых стран, где наблюдался экономический рывок, оказались только страны-члены ЕС, причем, за исключением Люксембурга, это страны - получатели дотаций ЕС. Таким образом во всех этих странах, одним из факторов роста явились иностранные инвестиции.

Эффект базы для постсоциалистических стран имел еще большее значение, чем иностранные инвестиции. Социалистический эксперимент для всех (хотя и в разной степени) стран закончился экономическими трудностями. Неудивительно, что от такого уровня экономики показывать более высокие темпы ее роста было проще.

ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ЭСТОНИЯ, ЧЕХИЯ, СЛОВАКИЯ вступили в ЕС в 2004 году. Рывок в экономическом росте наблюдался в них в следующие годы: Латвия в 2001-2007 гг., Литва в 2001-2008 и 2011-2013 гг., Эстония в 2000-2003 и 2005-2007 гг., Чехия в 2005-2009 гг., Словакия в 2001-2003 и 2005-2009 гг. То есть во всех названных странах экономический рывок произошел накануне вступления в ЕС и сразу после, за исключением Чехии – там рывок был сделан только после вступления в ЕС.

БОЛГАРИЯ вошла в ЕС в 2007 году и здесь наблюдается аналогичная картина – рост накануне и сразу после вступления в ЕС в 2001-2009 гг.

Только ХОРВАТИЯ отличается от группы стран-новых членов ЕС. Хорватия сделала рывок в 2001-2003 гг., подала заявку на членство в ЕС в 2003 г., но вошла в ЕС только в 2013 г. и экономического рывка уже не последовало.

Помимо эффекта базы, дотаций из бюджета Евросоюза, страны - новые члены ЕС имели и другие факторы роста в 2000-х гг. В этот период активно проводились или были уже проведены институциональные рыночные реформы, модернизация системы государственного управления по нормам Евросоюза. Бизнес стал выстраивать связи с другими компаниями еврозоны, существенно повысилась доля стран ЕС в торговом обороте этих стран. Адаптация локальных компаний к расширенной торговле с ЕС потребовала повышения квалификации рабочих, повышения качества продукции, развития маркетинга. Многие компании продвинулись выше по цепочке ВДС – переориентируясь на производства с более высокой добавленной стоимостью, переходя от поставок сырья к полному циклу производства и поставке на рынок конечной продукции. Таким образом, развитие новых отраслей и выход на новые рынки в период благоприятной международной экономической конъюнктуры позволило этим странам наращивать ВВП ускоренными темпами.

Непосредственно перед вступлением в ЕС и в первые годы после вступления интерес иностранных инвесторов к этим странам был повышенным. Причем иностранные инвестиции шли не только со стороны иных стран-членов ЕС, но и со стороны других развитых стран, особенно США.

Приложение 3. Развивающиеся страны

Страны к югу от Сахары

ЗИМБАБВЕ (2009-2012 гг.) – формальный экономический рывок в 2009-2012 закончился к 2013 году и при этом в 2013 году порядка 90% населения числилось безработными. В 2000-2007 гг. наблюдался экономический кризис, промышленность и сельское хозяйство за этот период сократились практически вдвое. В 2008 году инфляция в Зимбабве составила 231 млн %. Против страны были выдвинуты санкции ООН. Иностранские инвестиции сократились. Очевидно, такой экономический рывок – эффект не просто низкой, а чрезвычайно низкой базы, на фоне которой минимальная подвижка в экономике вызывает существенный по статистическому значению рост. Хотя, конечно, для роста даже в такой неуспешной экономике нужны реформы. В частности, в 2009 г. была реформирована денежная система Зимбабве, в стране отказались от национальной валюты и ввели доллар США. В 2012 г. рост экономики сменился её сокращением после неурожая и снижения цен на экспортируемые страной алмазы.

РУАНДА (1995-1998 гг.). Это беднейшая страна, в которой даже природные ресурсы не разрабатываются, экспортируется только кофе и чай; перенаселена и сталкивается с проблемами голода населения, а экономика поддерживается иностранными инвестициями, в т.ч. от МВФ. Более 60% населения находится за уровнем бедности. Экономический рывок был формальным, связан с эффектом низкой базы, т.к. в 1993 г. экономика Руанды сократилась на 10% и в 1994 г. почти на 42%.

МОЗАМБИК (1996-1999 гг.). Основа экономики – сельское хозяйство. Энергетика базируется на ГЭС. Горнодобывающая промышленность поставляет ряд руд на экспорт. Тем не менее, за чертой бедности – более половины населения. С 70-х гг. до 1992 г. – гражданские войны. В 1994 г. стабилизировалась политическая обстановка в стране, были проведены многопартийные выборы. С 1995 г. – подготовка к проведению и в 1997 г. начало проведения реформы таможенной службы. Также в 1998-1999 гг. была проведена реформа косвенного налогообложения, а в 2002-2003 гг. – прямого. Первый эффект таможенной реформы состоял в росте государственных доходов, т.к. были установлены разнообразные и существенные таможенные платежи, сокращены льготы. Но ускоренный рост экономики на фоне увеличившихся госдоходов произошел только в 1996-1999 гг. Последовавшие далее сокращения ставок таможенных платежей при одновременном реформировании системы налогообложения к столь высоким темпам роста (более чем двукратным и по сравнению с другими развивающимися странами) больше не приводили. В 1996-1999 гг. сыграл свою роль и эффект базы: от войн – к политической стабильности и реформированию. Реформы внесли свой существенный вклад в процесс экономического развития Мозамбика и, если до 1996 г. темпы роста в течение десяти лет были в среднем немногим выше, чем в развивающихся странах (4,7% против 3,7%), то в следующие десять лет существенно превышали таковые (10,4% против 5,2% в среднем).

УГАНДА (1981-1983 гг., 1992-1995 гг.). За уровнем бедности находится треть населения. Основной экспортный продукт – кофе. Энергетика (90%) базируется на древесном угле. Основа экономики – сельское хозяйство. Природные ресурсы ограничены. В 1981 году правительство Уганды при содействии Всемирного банка и МВФ провело ряд реформ, направленных на придание экономике больше рыночных черт и привлечение как внутренних, так и внешних инвесторов. Политика, проводимая с 1981 года, включала введение плавающего курса шиллинга Уганды, повышение экспортных цен, отказ от контроля цен, реформирование налоговой сферы, повышение подотчетности госсектора, контроль госрасходов. Политический фактор с 1984 г. способствовал сворачиванию реформ. Партизанская война после выборов 1980 г. и предстоящие выборы в стране привели к наращиванию военных расходов, росту госрасходов, всплеску роста заработных плат (4-кратного) госслужащим и, как следствие, сворачиванию участия в реформах по программе МВФ. Новый виток роста начался после начала проведения следующего этапа реформ при поддержке Всемирного банка и МВФ в 1987 г. С 1987 г. темпы роста Уганды существенно увеличиваются. В 1992-1993 гг. было проведено реформирование валютного регулирования, жестко ограничены госрасходы в привязке к госдоходам и ежемесячному графику планирования.

Чрезвычайно низкий уровень развития этих стран позволяет каждому удачному этапу реформ даже в отдельных секторах экономики приводить к всплеску экономической активности и существенно

отражаться в статистических показателях страны. Тем не менее, даже в таких слаборазвитых странах экономические рывки проходят только при продуманном реформировании.

ЭРИТРЕЯ (1993-1995 гг.). Здесь экономический рывок связан с низкой базой и политической стабилизацией. Страна до начала 90-х гг. вела войны в течение почти 30-ти лет, что существенно разрушило даже имевшееся примитивное хозяйство. В 1991 г. Эритрея обрела формально независимость от Эфиопии, а в 1993 г. и фактически, после чего началось восстановление страны. На тот момент страна экономически зависела от торговли в портах и от сельского хозяйства. В послевоенный период возобновился доступ к полезным ископаемым, активно началось восстановительное строительство. Даже национальный статистический орган по сбору макроэкономической статистики был образован только в 1993 году.

Пять перечисленных выше стран Всемирный банк относит к беднейшим странам по уровню среднедушевых доходов. В этом же географическом регионе есть страны с доходами выше среднего уровня, где также отмечались экономические рывки: Экваториальная Гвинея, Ботсвана. Их положение несколько лучше, т.к. обе эти страны имеют высокие запасы природных ресурсов.

ЭКВАТОРИАЛЬНАЯ ГВИНЕЯ (1992-2004 гг.). С начала 1990-х гг. – крупный нефтеэкспортер. Кроме экспорта нефти, в стране развито сельское и лесное хозяйство. Большая часть населения ведет натуральное хозяйство. Доходы от нефти распространяются крайне неравномерно, большинство предприятий нефтяной отрасли принадлежат семьям чиновников и членов правительства. Порядка двух третей населения продолжают находиться за чертой бедности. Другие ресурсы (золото, алмазы и руды) не разрабатываются. Из-за коррупции Всемирный банк свернул программы помощи. Таким образом, экономика развивается рывками вслед за колебаниями цен на нефть.

БОТСВАНА (1980-1983 гг.). Ключом к росту ВВП в Ботсване является экспорт ресурсов. В Ботсване развита горнодобывающая промышленность. Крупнейшие шахты по добыче алмазов были открыты в 1972-1982 гг. В начале 80-х Ботсвана лидировала по объему добываемых алмазов в стоимостном выражении. Экспорт алмазов приносит около 30% ВВП и составляет порядка 75% всего экспорта. Вторая по значимости отрасль – медно-никелевая. Также ведется добыча платины, золота, серебра, каменного угля и поваренной соли. Вся добывающая промышленность приносит более трети ВВП. Высоко участие иностранного капитала в промышленности и сфере услуг. Сфер услуг развита – более половины ВВП. Возможность трансформироваться от рабовладельческой и бедной страны к промышленной стране с доходами выше среднего во многом определила способность ботсванцев придерживаться конституционного строя и избежать с начала 70-х гг. политических конфликтов. Таким образом, для Ботсваны во многом рывок основан на эффекте базы. Страна обрела независимость в 1966 г. Добыча алмазов началась в 1972 г. Все 70-е рост экономики оставался высоким – в среднем выше 20% ежегодно.

Ангола, Кабо Верде и Камерун относятся к странам с уровнем среднедушевых доходов ниже среднего. В этих странах к экономическому рывку пришли в результате комбинации факторов: низкой базы и наличия природных ресурсов.

АНГОЛА (2005-2008 гг.). Эту страну выгодно выделяет из других стран региона наличие нефти, экспорт которой приносит до 50% доходов в бюджет. Также порядка 50% ВВП составляют нефтедобыча и смежные отрасли экономики. Военные действия на территории страны (1975-2002) существенно ограничивали ее развитие и разоряли госбюджет. Рост экономики в 2004-2009 гг. во многом связан с ростом цен на нефть. Таким образом, Ангола не сильно отличается от описанных выше четырех африканских стран с низкими доходами и ее экономический рывок не очень-то продвинул страну вперед.

КАБО ВЕРДЕ (1981-1983 гг.). Рывок совершен на фоне низкой базы. С начала 80-х в экономике на первое место выходит туризм, что в дальнейшем, хотя и с менее высокими темпами роста, позволило вытянуть на более высокий уровень сферу услуг, строительство, образование.

КАМЕРУН (1980-1983 гг.). Имеет ряд преимуществ благодаря своему географическому расположению: выход к океану, что облегчает экспорт; наличие нефтегазовых ресурсов; страна богата тропическими экваториальными лесами и экспортирует древесину. Рывок связан с эффектом низкой базы и началом активной разработки нефтяных ресурсов, которая началась и активно наращивалась в 70-е и первую половину 80-х гг. С 1985 г. нефтедобыча стала сокращаться и высокие темпы роста прекратились.

На примере этих стран видно, что нефть в африканских странах улучшает статистические показатели роста ВВП страны, но реального развития всей экономики – равномерного и устойчивого – практически не происходит. Развитие горнодобывающей промышленности в принципе приводит к экономическому рывку либо в начальной точке развития из-за эффекта низкой базы или при благоприятных внешних условиях: высоких мировых ценах на ресурсы, наличии спроса на международном рынке, при поддержке иностранных инвесторов. Ускоренный рост, основанный на экономике природных ресурсов, носит конъюнктурный и эпизодический характер.

Латинская Америка и Карибские острова

АНТИГУА И БАРБУДА (1983-1986 гг.). Одна из наиболее благополучных стран региона. Независимое государство с 1981 года (до этого зависело от Великобритании). Основа экономики – туризм (более половины ВВП) и игорный бизнес. Экономический рывок обусловлен малым размером экономики, низкой базой и временным увеличением туристического потока.

БЕЛИЗ (1987-1993 гг.). Аграрная страна, основу промышленности которой составляет обработка древесины. Существенный вклад в экономику страны вносит туризм (20%). Реформы по либерализации экономики в начале 80-х гг., либерализация внешней торговли и решение о допуске в страну иностранного капитала существенно увеличили экономический рост. Ниже уровня бедности проживает треть населения.

ГАЙАНА (1992-1994 гг.). Основа экономики — сельское хозяйство и добыча бокситов. В 1992 г. на выборах победил Ч.Б. Джаган и начал активно проводить реформы, направленные на построение рыночной экономики. В процессе реформ происходила приватизация сельскохозяйственных земель, особое внимание уделялось развитию инфраструктуры, процесс структурного реформирования поддерживался МВФ.

СЕНТ-ЛЮСИЯ (1988-1990 гг.). Независимость от Великобритании получила в 1979 г. В 80-х гг. прошлого века в Сент-Люсии реализовался проект «Сельскохозяйственная структурная корректировка в Сент-Люсии» при поддержке США. Этот проект был направлен на расширение занятости и увеличение доходов фермеров. Реформирование затронуло три сферы: регистрация земли и владения жильем, продвижение рыночной экономики и укрепление частного сектора, краткосрочная поддержка сельского хозяйства, направленная на поддержание банановой отрасли (основа сельского хозяйства). Таким образом, невысокий уровень развития и проведение реформ при поддержке иностранных государств привели к непродолжительному экономическому рывку.

АРГЕНТИНА (1991-1993 гг.). С начала 1990-х гг. Аргентина взяла курс на открытие кредитной сферы иностранному капиталу. Принятие в 1991 году «Закона о конвертируемости валют» привело к росту аргентинского сельскохозяйственного и промышленного экспорта. Сельское хозяйство занимало наибольшую долю экономики, далее шли добывающая промышленность и энергетика. Неконтролируемый приток в страну иностранного банковского капитала привел к перенасыщению аргентинской экономики иностранными банками. Выступление оппозиционных сил в 1994 г. привело к оттоку капиталов за рубеж, последовал крах банковской системы, спад производства.

Как видно на примере данных стран, туризм или сельское хозяйство, как наиболее развитые сферы экономики, не дают устойчивого развития, т.к. туристический поток и сельскохозяйственный урожай весьма волатильны и чувствительны к внешним флуктуациям (доходов во внешнем мире или погоды).

Средняя Азия и Северная Африка

СИРИЯ (1980-1982 гг., 1990-1995 гг.). Сегодня очень трудно представить разоренную войной Сирию среди государств, недавняя история которых характеризовалась периодами быстрого экономического роста. Тем не менее, так было. Сирия - страна с высокой долей вмешательства государства в экономику. В начале 80-х рост экономики был обусловлен ростом цен на нефть. В

начале 90-х – либерализацией экономики и передачей частному сектору 25% промышленного капитала. С 2011 Сирия находится в затяжном военном конфликте.

ОМАН (1980-1985 гг., 1990-1995 гг.). Более бедная страна, чем ОАЭ и Саудовская Аравия, позднее начала эксплуатировать свои нефтяные ресурсы. До 1967 г. (нефтяной бум) – страна была аграрной. Запасы нефти и газа небольшие, трудно разрабатываемые. В начале 80-х страна стала активно экспортировать нефть, что привело к росту ВВП. Также рост экономики оказался высоким из-за эффекта базы, т.к. в 70-х гг. прошлого века в стране наблюдалась политическая нестабильность. В 1985-1989 гг. проводились либеральные реформы, что во многом способствовало дальнейшему росту. Стратегия развития Омана была направлена на ускоренную индустриализацию и диверсификацию экономики, с целью ее стабильного существования после нефтяной эры. Одна из реформ касалась проблемы значительного вовлечения в экономику иностранной рабочей силы. Во второй половине 80-х иностранная рабочая сила составляла порядка 70%. С 1988 г. началась фиксация минимального количества работников-оманцев на предприятиях. В банковской сфере был установлен рубаж в 90%. Развитие собственной рабочей силы укрепило экономику.

КАТАР (1997-2002 гг., 2004-2011 гг.). Катар богат нефтяными и газовыми ресурсами. В 1997 г. началась разработка одного из крупнейших мировых запасов природного газа. Таким образом, состояние мирового рынка энергоносителей практически полностью определяет экономику Катара. Также экономика Катара чувствительна к импорту, т.к. неблагоприятные географические условия (пустыня и полупустыня) не позволяют развивать многие отрасли хозяйства, включая сельхозпроизводство (Катар обеспечивает сам свои нужды в продовольствии только на 10%). Неквалифицированная собственная рабочая сила также сдерживает рост.

КУВЕЙТ (1992-1994 гг.). В 1990 г. Ирак оккупировал Кувейт, что вызвало перебои с поставкой нефти на экспорт. Сокращение ВВП Кувейта в 1990 г. составило 26%, в 1991 г. – еще минус 41%. Однако восстановление независимости Кувейта в 1991 г., прекращение военного конфликта (при содействии ряда стран) и восстановление к 1992 г. в полной мере нефтяного комплекса Кувейта позволило продемонстрировать в 1992-1994 гг. экономический рывок.

ЛИВАН (1983-1985 гг.). С 1975 по 1989 гг. в Ливане велась гражданская война и наблюдались военные конфликты с Израилем. Тем не менее, в 1982-1984 гг. разрушительные последствия войны еще не отразились на экономике Ливана, и поддержка арабских государств, в первую очередь, Саудовской Аравии, благоприятно сказывалась на экономике Ливана.

Таким образом, экономический рост в регионе связан в первую очередь с разработкой нефтяных месторождений (и природного газа в Катаре) и экспортированием нефтегазовых ресурсов на мировой рынок.

Южная Азия

МАЛЬДИВЫ (1980-1989 гг., 1991-1999 гг.). Экономику страны определяет туризм: это 20% ВВП и 90% пошлин и налогов. В 1990-1993 гг. проводились реформы по либерализации экономики, что увеличило участие частного капитала в промышленности. Развитие инфраструктуры также увеличило поток туристов.

БУТАН (1981-1983 гг.). Высокогорная страна, основу экономики которой составляет сельское хозяйство и лесоводство. Промышленность практически отсутствует. Бедна природными ресурсами. Правительство Бутана не считает ВВП ключевым показателем экономического развития и рассматривает в качестве такового валовое национальное счастье, которое измеряется комплексно, как экономическое благополучие, удовлетворенность населения жизнью, согласованность жизни населения с буддийскими ценностями. В 1981 г. Бутан стал членом МВФ и Всемирного банка, в 1982 – членом ВОЗ и ЮНЕСКО. Начало строительства гидроэлектростанции в 1981 г. привели к экономическому рывку в 1981-1983 гг. Потребовавшиеся для этого инвестиции практически на две трети состояли из иностранной помощи – Индии и агентств ООН.

ИНДИЯ (1981-1983 гг.). К началу 80-х гг. к управлению страной в Индии пришла Индира Ганди. Намечались первые шаги по либерализации экономики, ее развороту к рынку и построению экспорториентированной модели хозяйствования. В начале 1980-х гг. правительство Индии

реализовало ряд экономических нововведений, которые облегчили жизнь бизнеса. Были отменены лицензии в порядка 20 отраслях и правительство позволило фирмам функционировать сразу в нескольких отраслях. Возник и стал поддерживаться интерес к ИТ-отрасли в Индии и к 1985 г. в столице «силиконовой долины» Индии (в г. Бангалор) открылся Компьютерный Центр. В 1981 г. начала реализовываться программа помощи экономике Индии от МВФ, поскольку энергетический кризис конца 70-х и засуха 1979 г. подорвали экономику Индии. На фоне мирового кризиса 1980-1982 гг., который охватил и многие развивающиеся страны с более открытой экономикой, Индия не сильно пострадала и, ее темпы роста демонстрировали гораздо более высокие значения, чем в среднем по развивающимся странам.

ПАКИСТАН (1980-1983 гг.). В начале 80-х гг. Пакистан, как и другие страны Азии, начал проводить новую экономическую политику по сокращению вмешательства государства в экономику, развитию частного сектора и переходу к экспорториентированной модели экономики. В начале 80-х гг. производство хлопка удвоилось и существенно расширился экспорт хлопка и хлопковой одежды из Пакистана. Одной из основных причин ускоренного роста стала реструктуризация рынка рабочей силы: довольно низкий уровень ее организованности до 80-х гг. сделал возможным существенно улучшить производительность труда в стране. Теперь сельское хозяйство оснащалось технически и туда вливались существенные инвестиции, в том числе значительные частные инвестиции.

Центральная Азия

ТУРКМЕНИСТАН (1998-2017 гг.). Главная отрасль промышленности – добыча природного газа. Она и приносит ускоренные темпы экономического роста. Разрыв экономических связей с развалом СССР и первые годы независимости 1992-1998 не позволяли воспользоваться данным преимуществом ранее.

ТУРЦИЯ (1981-1983 гг.). С приходом в 1980 году к власти военных ими был выбран курс на либерализацию экономики, на построение открытой рыночной экономики. В проведении таких реформ Турция опиралась на помощь МВФ. Были проведены следующие шаги по либерализации: девальвация национальной валюты; снижение контроля государства над ценами; свободное формирование банковского процента. Помимо европейских рынков, Турция стала разрабатывать стратегии направления своего экспорта на Восток. В 1982 г. была принята новая Конституция, в которой декларировалось право неприкосновенности частной собственности; с 1983 г. начинается процесс подготовки к приватизации.

АЛБАНИЯ (1993-1995 гг.). Экономический рывок 1993-1995 гг. связан одновременно с эффектом низкой базы и реформами. Распад СССР существенным образом сказался на социалистической Албании. В 1990-1992 гг. ВВП Албании сокращался соответственно на 10%, 28%, 7%, суммарно – почти на половину. Поэтому статистический эффект роста ВВП в 1993-1995 гг. от начавшихся в стране в 1992 г. либеральных реформ был весьма существенным. Реформирование включало в себя либерализацию цен, укрепление курса лека, приватизацию (сначала ЖКХ и сельское хозяйство, затем транспорт и сфера услуг), развитие частного предпринимательства. После выборов 1996 году решимость правительства по продолжению либерализации снизилась и темпы роста экономики уменьшились.

БОСНИЯ И ГЕРЦЕГОВИНА (1997-1999 гг.). Межэтническая война в 1990-1995 гг. привела к существенному разрушению экономики страны, производство сократилось практически на 80%. В 1996-1998 гг. было достигнуто хрупкое перемирие. В эти годы, во многом благодаря эффекту низкой базы, экономика начала быстро прирастать. К 1999 г. рост замедлился.

АРМЕНИЯ (2001-2003 гг.). После распада СССР экономика Армении сильно пострадала, т.к. существенную часть промышленности составляли предприятия, обслуживающие ВПК СССР, и они закрылись. Осложняло ситуацию и то, что порядка 70% промышленности Армении функционировало на привозном сырье из СССР. К разрушениям привели и землетрясение 1988 г., и военный карабахский конфликт до 1994 г. С 1993 г. Армения стала проводить либеральные и структурные реформы при содействии МВФ и Всемирного банка. В 1992 г. проведена либерализация внешней торговли, начался процесс либерализации. В 1997 г. проведена либеральная налоговая реформа, в 1998 г. – таможенная, что сократило источники госдоходов. Несмотря на статистический рост экономики Армении в 90-х гг., соотношение объемов ВВП 2000 г. и 1991 г. составило только 77%, тот

же показатель по промышленности – 56% и ее структура была существенно упрощена. Население практически наполовину оказалось за чертой бедности, выживали во многом за счет денежных переводов от эмигрантов, население армян в России практически сравнялось с таковым в Армении. Зарубежные инвестиции также существенно поддерживали экономику. Практически четверть вложений осуществляла армянская диаспора. Самые существенные вливания инвестиций шли из России, в два раза меньше – из стран ЕС. Многие промышленные предприятия были выкуплены российскими компаниями, но мало кто смог их реанимировать: высокие транспортные издержки, устаревшее оборудование, необходимость повышения квалификации работников существенно осложняли переход к эффективным и прибыльным способам хозяйствования. Покупка РУСАЛОМ «Арменала» потребовала вложения 70 млн. долл., в результате 7% мирового выпуска алюминиевой фольги стало производиться в Армении, а доля цветной промышленности в структуре промышленности Армении выросла в 3 раза, так же, как и доля экспорта. Аналогичные изменения произошли и в черной металлургии. При этом доля машиностроения и металлообработки сократилась также втрое. Рост ВВП в начале 2000-х был связан прежде всего со строительством, его доля за первые 8 лет XXI века увеличилась в 2,5 раза. Более половины приходилось на жилищное строительство, три четверти которого финансировалось частными вложениями армянской диаспоры. Денежные трансферты трудовых мигрантов и диаспоры к 2008 г. были эквивалентны 10% ВВП и 4/5 доходов госбюджета.

Рост начала 2000-х в Армении был полон дисбалансов, был неустойчивым. Тем не менее, как и во многих других развивающихся странах, рост экономики Армении происходил после либеральных реформ и благодаря иностранным инвестициям.

АЗЕРБАЙДЖАН (2005-2007 гг.). Экономический рывок в Азербайджане в 2005-2007 гг. обусловлен ростом цен на нефть 2000-х годов вплоть до кризиса 2008 г. Такой рост цен увеличил доход от экспорта нефти, позволил увеличить добычу нефти и разработать месторождения природного газа. Итого за 2004-2008 гг. добыча нефти увеличилась в три раза, а стоимость экспорта нефти возросла в 9 раз; добыча газа также увеличилась в три раза и с 2007 г. Азербайджан стал экспортером природного газа. В итоге в 2008 году порядка 40% госдоходов и более 95% экспорта приходилось на нефтегазовый сектор. Ненефтяной сектор тоже вырос, особенно строительство и сфера услуг. За благоприятные годы были накоплены валютные резервы, но после кризиса 2002-2009 гг. и снижения цен экономика Азербайджана сначала замедлилась, а затем, в отдельные годы, даже сокращалась.

Восточная Азия и Океания

В группу стран Восточной Азии с экономическим рывком вошли: (Китай, Гонконг, Индонезия, Корея, Малайзия, Мьянма, Сингапур, Тайвань, Таиланд, Тонга, Вьетнам, Папуа Новая Гвинея, Монголия. Таким образом, в группе преобладают новые индустриальные страны (НИС), включая страны «первой волны», или, как их еще называют, «четыре азиатских тигра» – Тайвань, Сингапур, Гонконг и Корея, страны «второй волны» – Таиланд, Малайзия, страна «третьей волны» – Индонезия, страна из группы перспективных индустриальных стран – Вьетнам. Помимо НИС в группе – Китай, как одна из стран с азиатским экономическим чудом, а также менее развитая Мьянма и островные государства Тонга и Папуа Новая Гвинея.

КИТАЙ (1980-1989 гг., 1991-2017 гг.).

После смерти Мао Цзэдуна в Китае к власти пришли люди с умеренно коммунистическими взглядами, крыло прагматиков, началось активное реформирование государства с целью построения открытой социалистической рыночной экономики. Открытие экономики для иностранных инвесторов привело к быстрому росту экономики. Помимо открытия экономики, новые власти провели ряд внутренних реформ. Первые реформы получили название четырех модернизаций. Они затронули сельское хозяйство, промышленность, армию, науку и технику.

В сфере сельского хозяйства были внедрены элементы рыночной экономики. Земля коммун была передана крестьянам в аренду, сформирована система госзаказа на сельскохозяйственную продукцию, цены на заказ которой постепенно увеличивались, излишки продукции стало разрешено продавать на рынке (1984 г.). К концу 80-х была создана сеть малых сельхозпредприятий по переработке сельхозпродукции, чей вклад в ВВП вырос до 20%.

В промышленности стали организовываться свободные экономические зоны (СЭЗ), открытые для иностранных инвестиций, новых технологий, повышения квалификации трудящихся. Эти зоны ориентированы на свободный рынок, здесь действуют более гибкие условия ведения бизнеса, предоставляются налоговые и другие льготы для иностранных инвесторов. Создание СЭЗ в Китае и наличие рынка чрезвычайно дешевой рабочей силы привело к таким масштабам иностранных инвестиций, что транснациональные компании (ТНК) стали переносить целые заводы и подразделения в Китай. Первые СЭЗ были созданы еще в 80-х, но новые СЭЗ продолжают создаваться до сих пор, постепенно развивая технологически продвинутые производства на территории Китая. Проведение политики «технологии в обмен на рынок» в 90-х привело к развитию именно технологически сложных производств в Китае и перенос сюда ТНК уже не только производств, но и научно-исследовательских центров. К 2015 г. в Китае функционировало 53 зоны высоких и новых технологий, а также было введено более 70 научно-технических зон для специалистов, получивших образование за границей.

Фиксированный курс юаня и его установление, как отмечают многие эксперты, на заниженном уровне также внесло свой вклад в конкурентные преимущества китайской продукции на внешнем рынке.

Получил развитие и частный сектор. Стали организовываться частные предприятия в сфере услуг, торговле, легкой промышленности, приветствовалось частное предпринимательство. Что касается государственных предприятий, то на рубеже столетий многие неэффективные госпредприятия были закрыты, возложенные на них социальные функции стала перенимать развивающаяся система социального страхования.

При этом экономика Китая во многом остается зависимой от государственного сектора, элементы плановой экономики в Китае остаются до сих пор. Политическая система Китая была реформирована значительно меньше, чем экономическая. Политическая стабильность и преемственность власти также вносит положительный вклад в развитие экономики. Политическая стабильность формирует предсказуемость и доверие к китайской экономике у внешнего мира.

Успех китайских реформ во многом связан с воплощением в жизнь подхода «градуализма» - постепенного внедрения новых идей в жизнь, без «шоковой терапии», учитывая национальные особенности и менталитет населения. Эволюционный путь развития, медленное внедрение новых видов и принципов хозяйствования, вместо экстренного насаждения их сверху, принесли свои плоды.

ЧЕТЫРЕ ТИГРА

ТАЙВАНЬ (1980-1984 гг., 1992-1994 гг.). Иностранные инвестиции на остров Тайвань устремились еще с 1950-х гг. В послевоенный же период начался переход от аграрной к промышленной, хотя сначала весьма трудоемкой (текстильной и др.) экономике. Экономический рывок в начале 80-х (по отдельным данным и в 70-е гг.) был связан с реструктуризацией промышленности и с достижением высокой степени открытости экономики к этому временному периоду. Промышленность была переориентирована с трудоемкой и ресурсоемкой на капиталоемкую и высокотехнологичную, с целью импортозамещения и дальнейшего экспортирования высокотехнологичной продукции. Иностранные инвестиции способствовали ускорению реструктуризации промышленности и преимущественно направлялись успешными представителями китайской нации, в свое время обосновавшимися в США и других развитых странах. В результате реструктуризации получили развитие: ИТ-технологии, точное приборостроение, машиностроение, генная инженерия, энергетика, авиационная. С 1975 г. по 1990 г. объем внешней торговли Тайваня вырос в 6 раз. Тайвань превратился в крупного инвестора.

Отдельное внимание в стране уделялось достижению экономического равенства в обществе. Государственные и частные компании смогли прийти к сотрудничеству. Поощрялось повышение квалификации ведущими сотрудниками. Была создана устойчивая финансовая система, которая кредитовала преимущественно приоритетные отрасли экономики. Все факторы вместе позволили ускорить экономический рост. К началу 90-х был осуществлен еще один этап реструктуризации экономики – на первое место по доле в ВВП вышла сфера услуг. Инвестиции Тайваня в экономику Китая весьма существенны. После начала периода деиндустриализации темпы роста в Тайване снизились. Экспорториентированность не позволяет увеличивать заработные платы населению, которое стало высококвалифицированным. Это вызывает отток наиболее зажиточной части населения. Неформальный статус страны также вносит элементы нестабильности в экономику.

Ближайшие соседи стали более конкурентоспособны (Китай в промпроизводстве, Корея в ИТ-технологиях, Сингапур и Гонконг в сфере финансовых услуг), и объемы экспорта Тайваня последние два десятилетия снижаются.

ГОНКОНГ (1980-1984 гг.). Остров Гонконг за свою историю был под управлением и Китая, и Великобритании. Экономика Гонконга тесно связана с китайской экономикой. Скачок роста в начале 80-х связан с проведением реформ и политики открытости в Китае, он позволил Гонконгу занять место торгового и финансового посредника Китая во внешней торговле. Прямые иностранные инвестиции также внесли свой вклад. С начала 1980-х началась трансформация экономики от промышленной к экономике сферы услуг.

РЕСПУБЛИКА КОРЕЯ (1981-1995 гг.). Реструктуризация экономики от развития аграрного сектора и легкой промышленности к развитию тяжелой промышленности в Корее происходила в 1970-х гг. Этот процесс был сопряжен с ростом денежной массы порядка 30% в год и высокой инфляцией. В 1980 году в Корее наблюдался экономический кризис, были отрицательные темпы роста. Правительство начало проводить ряд реформ по стабилизации денежной сферы. Рост денежной массы был ограничен до 15% в год, бюджет заморожен, снижены госрасходы, приняты жесткие фискальные меры. Одновременно проводилась политика либерализации, снизилось участие государства в экономике, были улучшены условия для иностранных инвестиций. Одним из структурных направлений реформ стало сокращение разрыва между городом и селом, инвестиции были направлены в дорожное строительство, создание сетей коммуникаций и в механизацию сельского труда. В течение 80-х Корее удалось добиться положительного сальдо торгового баланса и сократить внешний долг. К концу 80-х гг. внутренний рынок стал основой экономического роста. Это позволило сократить зависимость Кореи от экспорта и начать развивать сферу услуг. Финансовый азиатский кризис конца 90-х, замедление мировой экономики с 2000-х и, как следствие, сокращение экспорта Кореи привели к замедлению темпов роста ВВП Кореи.

СИНГАПУР (1980-1984 гг., 1987-1990 гг., 1992-1994 гг.). Бывшая британская колония Сингапур обрел независимость только в 1965 году, и на тот момент это была бедная страна, импортирующая даже пресную воду и строительный песок. Лидеры страны сделали все возможное для привлечения каждого потенциального иностранного инвестора. Среди льгот для иностранных инвесторов: гарантии капиталовложений, беспроцентный перевод прибылей, репатриация капиталов, освобождение от налога на процент по банковским вкладам для иностранцев, временно проживающих в Сингапуре, освобождение от двойного налогообложения. Все это позволило привлечь, в том числе, иностранные финансовые институты, и к 90-м годам Сингапур стал финансовым центром Восточной Азии.

В стране была введена упрощенная система законодательства, вплоть до отмены регистрации и лицензирования. Судейская система реформирована таким образом, что судьями стали лучшие частные адвокаты и зарплата судей была беспрецедентно увеличена (до 1 млн долл. США в год в 90-х гг.). Аналогичный процесс прошел с госслужащими, занимающими ответственные посты – заработные платы были сопоставимы с доходами топменеджеров частных компаний. Уличенные в коррупции министры либо бежали из страны, либо были посажены на долгий срок в тюрьмы. Была произведена реформа полиции – замена преимущественно малайцев на преимущественно китайцев в полиции. Таким образом, удалось справиться с коррупцией и подавить преступные группировки.

Реформа образования 60-х и 70-х стала приносить плоды. Реформа заключалась в введении обязательного преподавания английского в школах, а также обучения на английском в вузах, также государство тратило огромные средства на обучение студентов в лучших мировых вузах.

Стабильная политическая обстановка, наличие правовой системы мирового уровня, развитая финансовая инфраструктура, налоговые и другие льготы для иностранных инвесторов – все эти аспекты сингапурской экономики сделали ее максимально привлекательной для иностранного капитала.

Одним из существенных инвесторов в 80-х гг. в наиболее быстро развивающихся странах Азии была Япония. В 90-е гг. Япония стала самым крупным инвестором в страны Восточной Азии. Она быстро осознала, что растущие азиатские экономики дают большую отдачу от инвестиций, чем развитые, и стала переносить свои фабрики и заводы со средним уровнем сложности – в Тайвань, Гонконг, Сингапур, Корею, с низким уровнем технологической сложности – в Индонезию, Таиланд, Малайзию.

Финансовый азиатский кризис конца 90-х, замедление темпов мирового экономического роста начала 2000-х и кризис в электронной промышленности способствовали снижению темпов роста Сингапура.

НИС ВТОРОЙ И ТРЕТЬЕЙ ВОЛНЫ, ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ИС (индустриальные страны)

МАЛАЙЗИЯ (1980-1983 гг., 1988-1995 гг.). Малайзия обрела независимость в 1957 году. Пик иностранных инвестиций в страну пришелся на 80-е и 90-е гг., с чем связан ускоренный экономический рост. После насыщения внутреннего малайского рынка капиталом интерес иностранных инвесторов сместился в сторону Индонезии.

ИНДОНЕЗИЯ (1989-1995 гг.). Основу промышленности Индонезии составляет добывающий сектор: нефть, газ, олово, никель, медь, бокситы, марганец и многие другие. После проведения либеральных реформ в 1981-1986 гг. и перехода к новой экспортноориентированной модели экономики нефтяной сектор Индонезии начал ускоренно расти. При этом происходили структурные изменения в экономике, индонезийцам удалось диверсифицировать и реструктурировать свою экономику: сократилась доля аграрного сектора в ВВП и доля нефтедобычи, увеличилась доля обрабатывающей промышленности и доля сферы услуг. Экономика Индонезии развивалась по пятилетним планам. На 1984-1989 гг. основной задачей было создание тяжелой промышленности, на 1989-1994 гг. — развитие телекоммуникационной и транспортной инфраструктуры. В структуре экспорта в начале 90-х также происходят изменения – начинает сокращаться доля нефтепродуктов и появляется экспорт продукции легкой промышленности. Либерализация внешней торговли, налоговые льготы и другие преференции для иностранных инвесторов привлекли в промышленный сектор экономики Индонезии крупные китайские компании. Доля промышленного сектора в ВВП впервые превысила долю аграрного сектора в 1991 г.

ТАИЛАНД (1980-1983 гг., 1987-1990 гг.). Развитие обрабатывающих производств в Таиланде особо бурно началось только в 90-х гг. Рост 1980-х связан с притоком иностранных инвестиций. В этот период была создана туристическая инфраструктура и развита туристическая отрасль. Также Таиланд занимался развитием отдельных отраслей сельского хозяйства и пищевой промышленности – Таиланд стал одним из крупнейших в мире экспортером риса, сахара, тропических фруктов, отдельных морепродуктов, птицы. Превращение в экспортера продуктов питания мирового уровня проходило в несколько этапов. Сначала экспортировались излишки продукции, потом был реализован план по импортозамещению в пищевой отрасли, приток иностранных инвестиций (для которых вводились преференции в пищевой промышленности) и импорт технологий из Тайваня и Японии позволили развить технологически оснащенное пищевое производство. Начавшийся экспорт продукции принес новые доходы, которые направлялись на совершенствование технологий и дальнейший их импорт уже из США и Европы. Замедление в 2000-х связано с повышением конкуренции на мировом рынке, с повышением внимания к экологичности, гигиеничности, качеству продукции.

Одним из ключевых элементов привлечения иностранных инвестиций в Таиланд было проведение политики отсутствия ограничения на экспорт продукции или на степень участия иностранного капитала в экономике, предоставление налоговых льгот (отмена или сокращение импортных пошлин) и неналоговых льгот (на приобретение земли в собственность).

ВЬЕТНАМ (1980-1984 гг.). До 1976 г. страна состояла из двух воюющих частей. Низкая экономическая база и начавшиеся в начале 1980-х гг. экономические реформы (либерализация) вызвали скачок роста. Текстильная промышленность за 1981-1985 гг. выросла вдвое. Строительство промышленных объектов также наращивалось быстрыми темпами. Существенно увеличилось производство электроэнергии. Началась разработка нефтяных скважин. Однако рост экономики был неустойчив. Это был экстенсивный рост. Структура промышленности перекошена в сторону добывающих отраслей и обрабатывающих производств с низкой ВДС. Показатели производительности труда во Вьетнаме остаются ниже других стран в регионе. Конкурентоспособность вьетнамской продукции растет медленно. Экономика подвержена внешним шокам. Несмотря на активно начавшиеся с 1986 г. рыночные реформы, структурные дисбалансы в экономике Вьетнама перестраиваются медленно и экономический рост хоть и остается довольно

высоким, но уже двукратно не превосходит средних значений темпов роста по развивающимся странам. Во многом снижение темпов роста ВВП во Вьетнаме связано с политическим фактором и крепостью устоев коммунистического режима, что помешало полномасштабно перестроить экономику страны на новые рыночные рельсы.

МЕНЕЕ РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ ВОСТОЧНОЙ АЗИИ

МОНГОЛИЯ (1980-1984 гг., 2011-2013 гг.). Основа экономики – сельское хозяйство и добыча природных ресурсов. Рост промышленности в начале 80-х гг. во многом был обусловлен финансовыми вливаниями СССР и Китая в предыдущие два десятилетия. В 2011-2013 гг. рост был вызван успехом в горнодобывающей промышленности, основу которой в Монголии составляет добыча золота. Совпали несколько факторов: рост цен на золото и другие ресурсы, реализация нескольких крупных проектов в горнодобывающей отрасли Монголии, приток иностранных инвестиций в эту сферу. Со снижением внимания иностранных инвесторов темпы роста замедлились.

МЬЯНМА (1998-2002 гг.). Основу экономики составляет сельское хозяйство и горнодобывающая промышленность. В начале 90-х гг. Мьянма пыталась провести ряд реформ, направленных на открытость экономики, создание рыночной экономики, привлечение иностранных инвестиций. Но первые потоки иностранных инвестиций обогатили только самые зажиточные слои населения и толчка к экономическому развитию страны не последовало. Свой вклад в ограничение развития экономики вносят и военные действия.

ПАПУА НОВАЯ ГВИНЕЯ (1991-1993 гг.). Страна обрела независимость в 1975 году. Основа экономики – сельское хозяйство. Страна богата природными ресурсами, но развитие горнодобывающей промышленности сдерживается сложностью рельефа и слаборазвитой инфраструктурой. Разработка нефтяных месторождений Кутубу и других новых месторождений вызвала рост ВВП в начале 90-х вплоть до 25%.

ТОНГА (1980-1984 гг.). Страна обрела независимость в 1970 г. В 70-х и начале 80-х гг. отмечался приток мигрантов из США и Австралии, что вызвало экономический рост. В экономике страны большое значение имеет сельское хозяйство и экспорт сельхозпродукции, туризм.

Практически для всех стран в периоды их быстрого экономического развития огромное значение имели иностранные инвестиции. Однако развитие экономики на основе иностранных инвестиций делает ее чувствительной к настроениям иностранных инвесторов, повышает политические факторы риска.

Это, конечно, не означает, что надо развиваться, опираясь только на собственные ресурсы. Мировой опыт свидетельствует: развитие в этом случае возможно, но ускоренное – вряд ли.

Приложение 4: Уровень доходов населения и географическая принадлежность развивающихся стран с экономическим рывком.

Economy	Region	Income group
Hong Kong SAR, China	East Asia & Pacific	High income
Korea, Rep.	East Asia & Pacific	High income
Singapore	East Asia & Pacific	High income
Taiwan, China	East Asia & Pacific	High income
China	East Asia & Pacific	Upper middle income
Malaysia	East Asia & Pacific	Upper middle income
Thailand	East Asia & Pacific	Upper middle income
Tonga	East Asia & Pacific	Upper middle income
Indonesia	East Asia & Pacific	Lower middle income
Mongolia	East Asia & Pacific	Lower middle income
Myanmar	East Asia & Pacific	Lower middle income
Papua New Guinea	East Asia & Pacific	Lower middle income
Vietnam	East Asia & Pacific	Lower middle income
Albania	Europe & Central Asia	Upper middle income
Armenia	Europe & Central Asia	Upper middle income
Azerbaijan	Europe & Central Asia	Upper middle income
Bosnia and Herzegovina	Europe & Central Asia	Upper middle income
Turkey	Europe & Central Asia	Upper middle income
Turkmenistan	Europe & Central Asia	Upper middle income
Antigua and Barbuda	Latin America & Caribbean	High income
Argentina	Latin America & Caribbean	High income
Belize	Latin America & Caribbean	Upper middle income
Guyana	Latin America & Caribbean	Upper middle income
St. Lucia	Latin America & Caribbean	Upper middle income
Kuwait	Middle East & North Africa	High income
Oman	Middle East & North Africa	High income
Qatar	Middle East & North Africa	High income
Lebanon	Middle East & North Africa	Upper middle income
Syrian Arab Republic	Middle East & North Africa	Low income
Maldives	South Asia	Upper middle income
Bhutan	South Asia	Lower middle income
India	South Asia	Lower middle income
Pakistan	South Asia	Lower middle income
Botswana	Sub-Saharan Africa	Upper middle income
Equatorial Guinea	Sub-Saharan Africa	Upper middle income
Angola	Sub-Saharan Africa	Lower middle income
Cabo Verde	Sub-Saharan Africa	Lower middle income
Cameroon	Sub-Saharan Africa	Lower middle income
Eritrea	Sub-Saharan Africa	Low income
Mozambique	Sub-Saharan Africa	Low income
Rwanda	Sub-Saharan Africa	Low income
Uganda	Sub-Saharan Africa	Low income

Источник: World Bank